



YOUR BUSINESS UP TO GO



## AWANTGARDE

Wenn es einen **kritischen Faktor** für ein Unternehmen gibt, das sich auf einem ausländischen Markt etablieren will, dann ist es **die Unwissenheit** über die marktspezifischen (sozialen, kulturellen, sprachlichen, religiösen, politischen, ökonomischen) **Gegebenheiten des Zielmarktes**.

Angesichts dieser Hürde ist einer der **Schlüssel zum Erfolg** bei der Expansion **die aktive Integration** im Zielland. Denn ohne die Berücksichtigung der Komplexität, die mit der Vorbereitung und Anpassung der Geschäftstätigkeit an die Gegebenheiten des jeweiligen Marktes verbunden ist, ist ein Scheitern unausweichlich.



YOUR BUSINESS UP TO GO



## AWANTGARDE

Ist spezialisiert auf die **Geschäftsentwicklung und Ausbau** für kleine und mittelständische Unternehmen, die ihre Positionierung stärken und ihre Produkte und Dienstleistungen nachhaltig und vertrauensvoll internationalisieren wollen, insbesondere **auf dem spanischen und deutschen Markt**.

Awantgarde **agiert als strategische Verbindungsbrücke** zwischen Spanien und Deutschland. Dies mit dem Ziel, ein besseres Verständnis der Marktgegebenheiten zu vermitteln, sprachlichen und kulturellen Barrieren vorzubeugen, um so neuen geschäftlichen Aktivitäten den Weg zu ebnen, sie nachhaltig zu gestalten und zu implementieren.



YOUR BUSINESS UP TO GO



## AWANTGARDE

Betreut **branchenübergreifende Projekte und Kunden**, zum Beispiel aus Technologie, Lebensmittel, IT, Kosmetik, Gesundheit und Kreativwirtschaft.

Die Dienstleistungen reichen von Marktberichten, der strategischen und konzeptionellen Planung, dem Vertriebsauf- und Ausbau bis hin zur Anpassung von Geschäftsunterlagen und der Eröffnung von Tochtergesellschaften, Personalbeschaffung und Handelsvertretung.

Für weitere Informationen bitte [hier klicken](#)



YOUR BUSINESS UP TO GO



## AWANTGARDE

Der **Vorteil** von Awantgarde liegt ganz klar in der hohen **Spezialisierung und den Kenntnissen über Spanien und Deutschland**, sowohl auf soziokultureller sowie auf geschäftlicher Ebene, als auch in der Fähigkeit, Strategien für den offline und den online-Bereich zu entwickeln und umzusetzen.

Die **Essenz** der Marke AWANTGARDE spiegelt sich bereits im Namen wider: AWANT steht für einen **innovativen und zukunftsweisenden Ansatz**, um sich von der Masse abzuheben, und GARDE für **Orientierung und Hilfestellung** bei der Definition und Erreichung des Ziels.



YOUR BUSINESS UP TO GO



## AWANTGARDE

Die Initiative entstand vor 11 Jahren aus den beruflichen und persönlichen Erfahrungen, die ich, Anja Witter in meiner mehr als 20-jährigen Karriere auf dem spanischen und deutschen Markt gesammelt habe. **Know-how, Motivation, Kreativität, ein gutes Netzwerk und Kooperationspartner** gepaart mit einer effektiven Kommunikation sind dabei die Grundlage.

Meine Vision: dass kleine und mittlere Unternehmen durch AWANTGARDE die gleichen **Chancen und Möglichkeiten** für (internationales) **Wachstum** haben wie große Unternehmen.

BLEIBEN SIE DRAN!



YOUR BUSINESS UP TO GO

